



# Серпухов Владимир Георгиевич



## ОПЫТ РАБОТЫ (7 ЛЕТ И 6 МЕСЯЦЕВ)

- **Должность:** Коммерческий директор  
**Организация:** ООО «АНТРАС», г. Москва  
**Период работы:** 04.2012 - настоящее время (7 лет и 6 месяцев)

### Обязанности и достижения:

Развитие продаж услуг компании; анализ и отказ от неэффективного ассортимента; поиск и выбор поставщиков; разработать и внедрить стратегии развития продаж и проконтролировать их выполнение; развитие дилерской сети в регионах; управление коммерческой службой организации (продажи, закупки, логистика); анализ рынка, конкурентной среды; разработка мероприятий по поддержанию эффективности продаж; долгосрочное и краткосрочное планирование прибыли; участие в формировании ценовой политики компании; проведение переговоров и поддержание отношений с ключевыми партнерами; разработка стратегии экспорта в страны ЕС и поиск потенциальных дистрибьюторов.

### Достижения:

Разработал и провел маркетинговую кампанию, благодаря чему компания успешно вывела на рынок более 10 новых продуктов; расширил сеть дистрибуции, увеличив количество торговых точек со 142 до 267; на 15% сократил расходы компании за счет отказа от производства неэффективных продуктов и в 2 раза увеличил количество продаж основного ассортимента; заключил договора с 2 крупнейшими зарубежными компаниями; разработал и внедрил эффективную систему мотивации персонала.

## КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

Зарплата: 200 000

График: полный день

Занятость: полная

Командировки: да

Переезд: да

## КОНТАКТЫ

+7 999 123 45 67

## ЭЛЕКТРОННАЯ ПОЧТА

user@antras.com

## ЛИЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

### Гражданство:

Российская Федерация

### Место проживания:

г. Москва

Пол: Мужской

### Дата рождения:

1 ноября 1989 (29 лет)

### Семейное положение:

Женат

### Водительские права:

В

### Служба в армии:

Да

### Образование:

Высшее

## ЗНАНИЯ ЯЗЫКОВ

Английский (разговорный)

●●●●●●●○○○

Французский (базовый)

●●●●○○○○○○

## ОБРАЗОВАНИЕ

- **Год окончания:** 2011  
**Уровень:** Высшее  
**Учебное заведение:** Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», г. Москва  
**Направление:** Мастер делового администрирования (MBA)  
**Квалификация:** Стратегический менеджмент и управление организацией

## КУРСЫ И ТРЕНИНГИ

**Название курса:** Тренинг по развитию канала продаж B2B  
**Учебное заведение:** Школа бизнеса  
**Год окончания:** 2013  
**Продолжительность:** 1 месяц

## ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СВЕДЕНИЯ

**Компьютерные навыки:** Печать, сканирование, копирование документов, Интернет, Электронная почта, Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Power Point.

**Личные качества:** Нацеленность на результат, ответственность, инициативность, коммуникабельность, целеустремленность, активная жизненная позиция.

**Увлечения:** Занимаюсь французским языком, посещаю тренинги по маркетингу и читаю подобную литературу, увлекаюсь верховой ездой и русским бильярдом.